

**Führender Hersteller von Lüftungs-, Klima- und Regeltechnik entscheidet sich für mySAP All-in-One Lösung zur Unterstützung der neuen Unternehmensstrategie**

### **itelligence stattet Greenheck mit mySAP All-in-One Lösung aus**

Frankfurt/Cincinnati, Ohio, 26. Februar 2004 — itelligence meldet heute, dass sich Greenheck, führender Hersteller von Lüftungs-, Klima- und Regeltechnik, für eine mySAP All-in-One Lösung zur Unterstützung seiner neuen Geschäfts- und Wachstumsstrategie entschieden hat. itelligence, führender SAP Business Partner und Vertical Solution Reseller (US), lieferte Greenheck die erstklassige Informationsinfrastruktur und umfangreiche Funktionalität von SAP.

Greenheck ersetzt seine 20 Jahre alten Legacy-Systeme durch die mySAP All-in-One Lösung, mit deren Hilfe das Unternehmen neue strategische Richtungen einschlagen kann, darunter die Verbesserung der betrieblichen Effizienz, stärkere Erschließung der vorhandenen Vertriebskanäle sowie Wachstum innerhalb und außerhalb der USA. mySAP All-in-One Lösungen sind über die SAP Business Partner erhältlich und bieten branchenspezifische, kostengünstige und leicht zu implementierende Lösungen für spezielle, vertikale Märkte.

„itelligence hat die Anforderungen unserer Branche eindeutig verstanden“, sagt Donovan Brekke, Vice President - Information Technology - bei Greenheck. „Wir freuen uns darauf mit SAP, einer durchdachten Lösung auf Best-Practices-Basis, für schlankere und effizientere Geschäftsabläufe zu sorgen.“

Brekkes Entscheidung für SAP beruhte auch auf der Tatsache, dass SAP die stabilste Funktionalität von allen zurzeit auf dem Markt erhältlichen Systemen bietet. Besonders wichtig ist für ihn insbesondere der Variantenkonfigurator von SAP, der den Vertrieb von Greenhecks hoch konfigurierbaren Produkten, einschließlich kundenspezifischer Lüftungs- und Klimageräte, unterstützen soll.

Die Implementierung der mySAP All-in-One Lösung beginnt in Schofield, Wisconsin, dem Hauptsitz von Greenheck. Den Anfang machten die ERP-Module für die Kernprozesse, einschließlich der Kernbereiche des Rechenwesens, Vertriebs- und Bestands-Management, Materialwirtschaft und Produktionsplanung.

1/3

**Pressemitteilung itelligence**  
**itelligence stattet Greenheck mit mySAP All-in-One Lösung aus**

„Wir freuen uns, mit Greenheck einen weiteren mittelständischen Kunden gewonnen zu haben“, sagt Steve Niesman, President und CEO von itelligence America. „Dies unterstreicht einmal mehr die Position von itelligence als erste Wahl für KMUs, die eine mySAP All-in-One Lösung installieren möchten.“

„Wir begrüßen es, dass itelligence unser Partner bei diesem Abschluss mit Greenheck ist“, sagt Rick Pitts, Vice President mySAP All-in-One Channel Sales von SAP. „Sie verfügen über die entscheidende Kompetenz eines SAP Business Partners sowie das nötige Fachwissen, um den speziellen Anforderungen von Unternehmen wie Greenheck gerecht zu werden und unserer wachsenden Zahl an kleinen und mittelständischen Kunden exzellente Lösungen zu liefern.“

Für die Zukunft plant Greenheck die Integration mehrerer Kernlösungen von SAP, darunter mySAP™ Customer Relationship Management (mySAP CRM) und SAP Business Information Warehouse (SAP BW). Mit diesen Lösungen kann Greenheck die SAP-Investitionen optimal ausnutzen und zukünftig bessere, informiertere Entscheidungen in allen Stadien des Produkt-Lebenszyklus treffen.

mySAP All-in-One-Lösungen sind nach den speziellen Bedürfnissen von kleinen und mittelständischen Unternehmen mit industriespezifischen Anforderungen entwickelt worden. Basierend auf der mySAP Business Suite sind mySAP All-in-One-Lösungen vorkonfiguriert, kostengünstig und schnell implementierbar. Sie unterstützen Firmen dabei, ihre Geschäftsprozesse zu harmonisieren und effizienter zu gestalten und lassen sich schnell amortisieren. Mehr als 4.600 Kunden weltweit belegen die solide Marktpräsenz von SAP im KMU-Bereich. Aufbauend auf der über 30-jährigen Branchenexpertise von SAP hilft mySAP All-in-One Unternehmen dabei, ihren Marktwert und Umsatz zu steigern, Vertriebs- und Marketingaktionen zu verbessern sowie auf dem höchsten Stand der technischen Innovationen zu bleiben. Weitere Informationen unter <<http://www.sap.com/solutions/smb/allinone>>

Pressemitteilung itelligence

itelligence stattet Greenheck mit mySAP All-in-One Lösung aus

### Über Greenheck

Greenheck ist der weltweit führende Hersteller im Bereich erstklassiger Lüftungs-, Klima- und Regeltechnik und bietet hier die umfangreichste Produktpalette. Die Produkte von Greenheck werden in öffentlichen und gewerblichen Gebäuden und Anlagen eingesetzt. Zu den Produkten gehören Lüfter, Ventilatoren, Zentrifugal- und Axialventilatoren, Wärmerückgewinnungsgeräte, Zuluftanlagen, Überströmgitter, Lüftungsgitter und Küchenventilationssysteme. Hauptmärkte sind die USA, Kanada, Mexiko, Lateinamerika, der Mittlere Osten und der Pacific Rim.

### Über itelligence US

itelligence, Inc. ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der deutschen itelligence AG, eines internationalen Beratungsunternehmens mit Niederlassungen in 15 Ländern. itelligence, mit Sitz in Cincinnati (Ohio) unterhält Regionalvertretungen in Atlanta, Chicago, Cleveland, Dallas und Minneapolis. itelligence bietet ein breites Spektrum an Beratungs- und Kundensupportleistungen, darunter Implementierungs-, Call-Center-, Outsourcing- und Schulungsangebote. itelligence ist SAP Vertical Solutions Reseller (VSR) für mySAP All-in-One Lösungen und SAP Business Partner und Reseller für kleine und mittelständische Unternehmen (KMUs) in 16 1/2 Staaten. Weitere Informationen über itelligence und seine Outsourcing-Lösungen erhalten Sie im Internet unter [www.itelligencegroup.com](http://www.itelligencegroup.com).

### Über itelligence AG:

Die itelligence AG ist als international führender IT-Komplettdienstleister im SAP-Umfeld mit rund 1.000 hochqualifizierten Mitarbeitern in 15 Ländern mit 34 Niederlassungen vertreten. Als mySAP Business Suite Channel-, Service- und Support-Alliance- sowie Hosting-Partner und Global Services Partner realisiert itelligence für über 1200 Kunden weltweit komplexe Projekte im SAP-Umfeld. Mit seinem umfassenden Leistungsspektrum - von SAP-Beratung, SAP-Lizenzvertrieb über Outsourcing & Services bis hin zu selbstentwickelten SAP-Branchenlösungen - erzielte das Unternehmen in 2003 einen Gesamtumsatz von 150,8 Millionen Euro.

Public Relations:  
Silvia Dicke  
Tel: ++49 (0) 521-91448 107  
Fax: ++49 (0) 521-91445 201  
[silvia.dicke@itelligence.de](mailto:silvia.dicke@itelligence.de)

itelligence AG  
Königsbreede 1  
33605 Bielefeld  
<http://www.itelligence.de>